

Präzision³ – gestalten und entwickeln Sie unseren Vertrieb bei Feinmess Suhl:

Hohe Anforderungen an Präzision und Qualität prägen unsere Mess-, Kalibrier- und Positioniertechnik. Damit wir unsere Märkte konsequent ausbauen und Kunden zuverlässig betreuen, verbinden wir aktive Vertriebsarbeit mit effizienten Abläufen in der Auftragsabwicklung. Dafür suchen wir eine Führungspersönlichkeit, die selbst mit anpackt, Menschen entwickelt und Verbesserungen umsetzt.

Für die Leitung unseres Vertriebs suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt:

Vertriebsleiter (m/w/d)

IHRE AUFGABEN:

- Sie übernehmen selbst aktiv die Neukundenakquise – telefonisch, über LinkedIn und bei persönlichen Kundenbesuchen – und gewinnen neue Aufträge.
- Sie führen und entwickeln den Vertriebsaußendienst mit klarem Fokus auf systematische Marktbearbeitung, Bestandskundenausbau und Abschlussstärke.
- Sie steuern den Vertriebsinnendienst als Auftragscenter: von der Anlage und Bearbeitung von Vertriebsaufträgen bis zur termingerechten Abwicklung.
- Sicherstellung der engen Zusammenarbeit des Auftragscenters mit Versand und Logistik – einschließlich Kommissionierung, Versandkoordination und Exportanmeldungen.
- Führung, Förderung und Entwicklung der Mitarbeitenden beider Vertriebsbereiche, Sie stellen klare Prioritäten und schaffen verbindliche Strukturen.
- Sie identifizieren Verbesserungspotenziale in Prozessen, Schnittstellen und Werkzeugen (z. B. CRM/ERP) und setzen wirksame Maßnahmen konsequent um.
- Planung, Definition und Realisierung von Vertriebs- und Geschäftsziele, Steuerung der Zielerreichung anhand geeigneter Kennzahlen, Sie berichten diese direkt an die Geschäftsleitung.

DAS BRINGEN SIE MIT:

- Technisches Studium oder Techniker bzw. Meister mit entsprechendem Praxis-Know-how, idealerweise ergänzt durch Erfahrung im Vertrieb, in der Auftragsabwicklung oder in der Führung.
- Ausgeprägte Freude an aktiver Akquise und am Verkaufen; Sie gehen selbst auf Kunden zu und sind Vorbild im Tagesgeschäft.
- Verständnis für das Zusammenspiel von Außendienst, Auftragsbearbeitung, Versand und Export sowie für unsere technischen Produkte.
- Fähigkeit, Mitarbeitende zu motivieren, zu entwickeln und gleichzeitig klare Ziele, Verantwortlichkeiten und Standards zu setzen.
- Strukturierte, zahlenorientierte und umsetzungsstarke Arbeitsweise; Sie erkennen Schwachstellen und bringen Verbesserungen ins Ziel.
- Kommunikationsstärke, Entscheidungskraft, sicherer Umgang mit digitalen Vertriebswerkzeugen und Bereitschaft zu Kundenreisen.

DARAUF KÖNNEN SIE SICH FREUEN:

- Eine „Spielertrainer“-Rolle mit eigener Akquise, echter Führungsverantwortung und direktem Einfluss auf unseren Geschäftserfolg
- Gestaltungsspielraum zur Weiterentwicklung von Vertriebsinnendienst, Außendienst und ihren Schnittstellen
- Direkte Zusammenarbeit mit der Geschäftsleitung und kurze Entscheidungswege
- Unterstützung beim Einstieg in die Führungsaufgabe und Raum für Ihre fachliche und persönliche Entwicklung

Feinmess Suhl GmbH
Personalabteilung
Pfütschbergstraße 11
98527 Suhl

Interesse? Bewerben Sie sich!
per E-Mail an: personal@feinmess-suhl.de