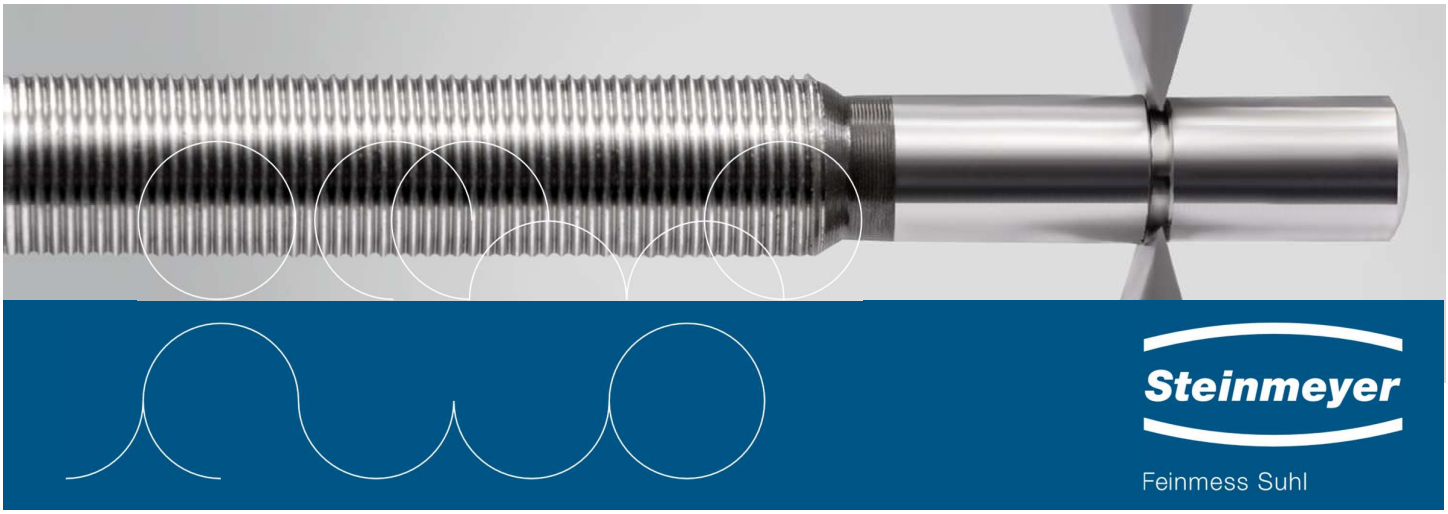


Präzision³ – gestalten Sie mit uns den Vertrieb bei Feinmess Suhl:

Hohe Qualitätsanforderungen in Fertigung und Labor erfordern hochpräzise Mess-, Kalibrier- und Positioniertechnik. Feinmess Suhl steht für Präzision Made in Germany. Um neue Kunden zu gewinnen, bestehende Geschäftsbeziehungen auszubauen und zusätzliche Aufträge zu sichern, möchten wir unseren aktiven Vertrieb verstärken.

Für den Bereich Vertrieb suchen wir:

Mitarbeiter Vertrieb / Außendienst (m/w/d)

IHRE AUFGABEN:

- Aktive telefonische Ansprache potenzieller Neukunden, Ermittlung von Bedarfen und Vereinbarung qualifizierter Gesprächstermine
- Systematische Nachverfolgung von Kontakten, Angeboten und offenen Verkaufschancen bis zur Auftragsgewinnung
- Gezielte Neukundenrecherche und Kontaktanbahnung über LinkedIn und weitere geeignete digitale Kanäle
- Persönliche Besuche bei Bestandskunden und Interessenten zur Beratung, Kundenbindung und Gewinnung neuer Aufträge
- Bestehende Kundenbeziehungen aktiv ausbauen, zusätzliche Anwendungen erkennen und Cross-Selling-Potenziale nutzen
- Kundenkontakte, Gesprächsergebnisse und Vertriebsaktivitäten im CRM-/ERP-System strukturiert dokumentieren und nachhalten
- Eng mit Vertriebsinnendienst und technischen Fachbereichen bei Kundenanfragen, Angeboten und Projekten zusammenarbeiten

DAS BRINGEN SIE MIT:

- Technische oder kaufmännische Ausbildung bzw. vergleichbare Praxiserfahrung; Quereinsteiger sind willkommen
- Freude an aktiver Kundenansprache, insbesondere am Telefon, sowie Überzeugungskraft und Abschlussorientierung
- Interesse an unseren Produkten und Bereitschaft, sich in technische Anwendungen und Kundenbedarfe einzuarbeiten
- Sicheres, freundliches Auftreten, Kommunikationsstärke und Beharrlichkeit auch bei herausfordernden Gesprächen
- Offenheit für LinkedIn, digitale Akquise und die strukturierte Pflege von Kundenkontakten und Vertriebschancen
- Selbstständige, zielorientierte Arbeitsweise sowie Bereitschaft zu regelmäßigen Kundenbesuchen im Außendienst

DARAUF KÖNNEN SIE SICH FREUEN:

- Eine aktive Vertriebsaufgabe mit sichtbarem Einfluss auf Neukundengewinnung, Kundenbindung und Auftragseingang
- Die Verbindung aus Telefonakquise, digitaler Kontaktaufnahme und persönlichem Kundenkontakt
- Eine strukturierte Einarbeitung in Produkte, Kundengruppen, Akquiseprozesse und Vertriebswerkzeuge
- Kurze Abstimmungswege und Raum, eigene Ideen für die Marktbearbeitung einzubringen

Feinmess Suhl GmbH
Personalabteilung
Pfütschbergstraße 11
98527 Suhl

Interesse? Bewerben Sie sich!
per E-Mail an: personal@feinmess-suhl.de